

ESTEFANIA HENAO LAFAURIE
Número de contacto: +52 1 55 6914 2884
Correo electrónico: ehenao@spencerstuart.com

PERFIL PROFESIONAL

Administradora de empresas con Master en Marketing de la Universidad de Barcelona. Experiencia en consultoría de estrategia, marketing, ventas y búsqueda de ejecutivos. Capacidad analítica y habilidades para resolver problemas. Estructurada, responsable y trabajadora. Excelente relaciones interpersonales, liderazgo y orientada al objetivo.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

Spencer Stuart

Spencer Stuart es un líder global en búsqueda de ejecutivos y el asesor preferido de las principales compañías buscando consejo sobre las necesidades de liderazgo de alto rango. Nuestros clientes incluyen una multinacionales líderes, corporaciones, empresas de tamaño mediano, empresas emprendedoras y organizaciones sin fines de lucro en una variedad de industrias.

Senior Associate

Octubre de 2015 – a la fecha; Ciudad de México, México

Las evaluaciones de ejecutivos de alto nivel y la gestión ejecutiva que cubren la industria de los servicios financieros

Associate

Enero de 2014 a 2015; Medellín, Colombia

Associate

Febrero de 2011 a 2013; Bogota Colombia

Un pedazo de pastel

Ejecutivo Junior para Estrategia Empresarial

Noviembre de 2009 a noviembre de 2010; Barcelona, España

Consultoría para empresas de bienes de consumo e industrias farmacéuticas con énfasis en tres áreas estratégicas: estrategia comercial, marketing y análisis de productos, y servicio implementación. Ayudar a las empresas a crecer y crear nuevos valores a través de la innovación en proyectos dentro de España y a nivel internacional.

Nielsen

Gerente de cuenta para área comercial

Enero de 2008 a septiembre de 2009; Bogota Colombia

Seleccionado entre un grupo de 18 profesionales en América Latina para completar un entrenamiento de cuatro meses en Buenos Aires con The Nielsen Company.

Asesor estratégico para empresas en la industria de bienes de consumo, con base en investigación cuantitativa de mercados realizada con información extraída del punto de venta (minoristas masivos) y hogares de consumidores para proporcionar recomendaciones e implementación de estrategias de crecimiento y rendimiento. Cuentas: Unilever, Alpina, Movistar, Kelloggs.
Responsable de las ventas y promoción de la cartera de productos de Nielsen.

Friogan S.A.

Asistente financiero

Agosto de 2007 a diciembre de 2007; Bogota Colombia

Creando el plan de negocios para la implementación de un nuevo sistema de ganadería.

Fresenius Medical Care

Área de planificación financiera y contabilidad

Enero de 2006 - junio de 2006; Bogota Colombia

Programa de internos

Proceso de certificación ISO 9001

Estructurar nuevos KPI para el departamento de finanzas

ESTUDIOS PASADOS

Universidad de Barcelona

Máster en Dirección de Marketing

Octubre de 2009 a julio de 2010; Barcelona, España

Universidad de los Andes

Administración de Empresas

Agosto de 2002 a diciembre de 2007; Bogota Colombia

Fundación Getulio Vargas

Business Management- Estudiante de intercambio internacional

Enero de 2007 a julio de 2007; São Paulo, Brasil

Colegio Nueva Granada

Diploma de escuela secundaria colombiana

Diploma de secundaria estadounidense

Enero de 1988 a agosto de 2002; Bogota Colombia

IDIOMAS

Español (lengua materna)

Inglés (completamente bilingüe)

Portugués (intermedio)

MERITOS

High Honor Roll durante toda la escuela secundaria.

Diploma de excelencia durante la escuela secundaria y preparatoria.

Miembro de la National Honor Society.